

Verkopen op basis van Management Drives

Wat drijft mijn klant?

Als verkoper weet u hoe belangrijk de relatie met uw klant is.
Hoe versterkt u uw relatie met uw klant?

Dit doet u door het spreken van zijn of haar taal, of te wel
leeft u in zijn of haar wereld.

Ongeacht wat u levert, dit verhoogt uw omzet!



PAST training & coaching

postbus 36321, 1020 MH Amsterdam

postbus 104, 4630 AC Hoogerheide

telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341

e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl

