



Communiceren op basis van **Management Drives**

'De wereld van de kleuren onthuld'

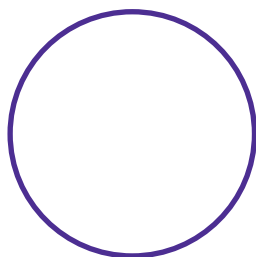
PAST training & coaching

postbus 36321, 1020 MH Amsterdam

postbus 104, 4630 AC Hoogerheide

telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341

e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl





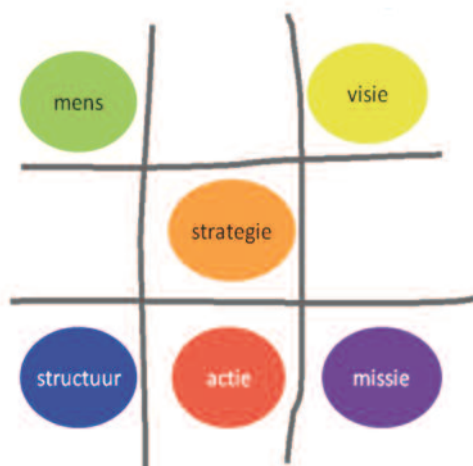
Management Drives?

Management Drives is het bedieningspaneel en de gebruiksaanwijzing voor het omgaan met mensen

Door middel van een internettest gaat u begrijpen hoe u zelf denkt en handelt.

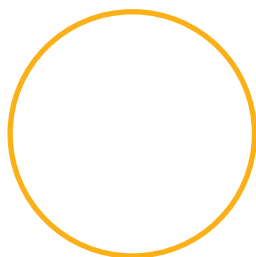
Tevens bent u in staat om anderen te begrijpen en hiermee u voordeel te doen.

Door middel van zes meetbare drijfveren krijgt u inzicht in het gedrag en de communicatie van mensen.



PAST training & coaching

postbus 36321,1020 MH Amsterdam
postbus 104, 4630 AC Hoogerheide
telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341
e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl





Effectievere (project)teams

Met het team de eigen taak onderzoeken

Wat wordt er nu eigenlijk van ons verwacht?,
en doen we dit ook?

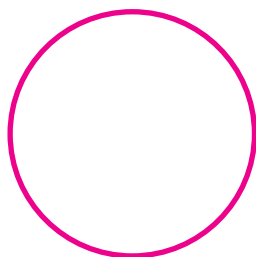
Met behulp van Management Drives onderzoekt het team de teamtaak. Hieruit volgen door het team zelf gestelde verbeterpunten en acties. Juist omdat het team zichzelf stuurt werkt deze methode.

Het resultaat: effectievere teams.



PAST training & coaching

postbus 36321, 1020 MH Amsterdam
postbus 104, 4630 AC Hoogerheide
telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341
e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl





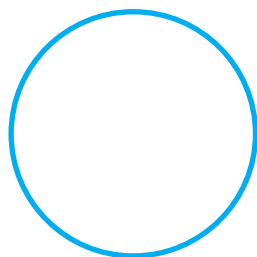
De juiste mens op de juiste plaats

Selecteren en functioneren op basis MD

Wat heeft welke functie eigenlijk nodig?

Hoe zou iemand kunnen passen op deze plek?

In deze workshop zoekt u samen met onze trainer de match tussen, functie, werkplek en kandidaat. Deze methode gebruikt u ook bij interne mobiliteit vraagstukken.



Omgaan met lastige medewerkers en klanten

U kent ze wel, die ene medewerker die altijd dwars ligt, die juist de boel moet frustreren.

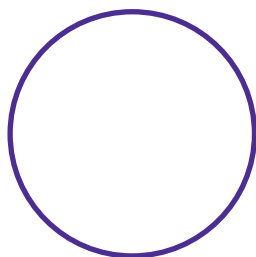
De klant die weer komt klagen, wat u ook doet u doet het nooit goed.

In deze training gebaseerd op MD en de roos van Leary leren wij u hoe u deze situaties succesvol kunt maken.



PAST training & coaching

postbus 36321, 1020 MH Amsterdam
postbus 104, 4630 AC Hoogerheide
telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341
e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl



Verkopen op basis van Management Drives

Wat drijft mijn klant?

Als verkoper weet u hoe belangrijk de relatie met uw klant is.
Hoe versterkt u uw relatie met uw klant?

Dit doet u door het spreken van zijn of haar taal, of te wel
leeft u in zijn of haar wereld.

Ongeacht wat u levert, dit verhoogt uw omzet!



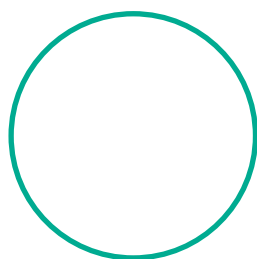
PAST training & coaching

postbus 36321, 1020 MH Amsterdam

postbus 104, 4630 AC Hoogerheide

telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341

e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl





Communiceren op basis van Management Drives

De wereld van de kleuren onthuld

Na deze training bent u in staat om uw communicatie af te stemmen op anderen.

Juist functioneel en effectief communiceren betekent de ander aanspreken in zijn taal, met behulp van MD kunt u dit.



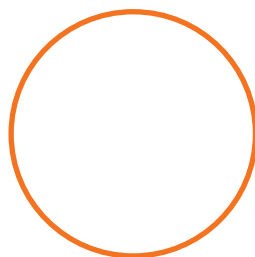
PAST training & coaching

postbus 36321, 1020 MH Amsterdam

postbus 104, 4630 AC Hoogerheide

telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341

e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl



Leidinggeven op basis van Management Drives

Situationeel leiderschap

Het moeilijk aan leidinggeven is dat we dit doen aan mensen en deze hebben allemaal hun eigen 'gebruiksaanwijzing', hun eigen kennis en ervaring en hun eigen taak.

Na deze training bent u in staat om uw medewerkers te plaatsen en te begrijpen. U kan uw medewerkers effectiever aansturen en beter motiveren.



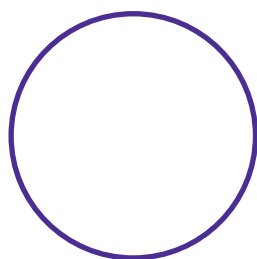
PAST training & coaching

postbus 36321, 1020 MH Amsterdam

postbus 104, 4630 AC Hoogerheide

telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341

e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl





Basis training Management Drives

*Communiceren met de ander, begint
met weten hoe je zelf zendt!*

Deze workshop / training kan zowel op individuele basis als in groep van maximaal vijf deelnemers worden gevolgd.

Na het volgen van deze training begrijpt u uw drijfveren en hierdoor uw handelen, denken en communiceren.



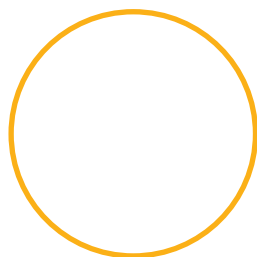
PAST training & coaching

postbus 36321, 1020 MH Amsterdam

postbus 104, 4630 AC Hoogerheide

telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341

e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl





Echt klantgericht werken!

Hoe vergroot u uw klanttevredenheid?
Wat wil de klant eigenlijk van u en uw organisatie?
En wat levert u eigenlijk aan de klant?

De klant centraal in uw organisatie.

Elke handeling moet gericht zijn op het tevreden stellen van uw klant, uw kostbaarste bezit.

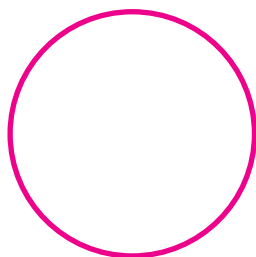
Maar doet uw organisatie dit eigenlijk wel?

Wij helpen u deze vraag te beantwoorden en geven u en uw medewerkers de instrumenten om echt klantgericht te werken.



PAST training & coaching

postbus 36321, 1020 MH Amsterdam
postbus 104, 4630 AC Hoogerheide
telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341
e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl





Kleur bekennen

*(Ver/Be/Er)ken je eigen kleur
en die van de ander.*

Begrijpt uw personeel u niet? U bent toch zo duidelijk
in uw uitleg en instructies.

Met deze training begrijpt u uw eigen kleuren en hoe hiermee
uw denken, handelen en gedrag verklaarbaar is.

Tevens krijgt u door middel van onze Management Drives
tools inzicht in het denken, handelen en gedrag van uw
medewerkers zodat u gericht op hen kan communiceren.



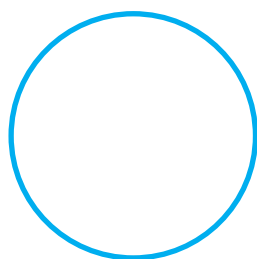
PAST training & coaching

postbus 36321, 1020 MH Amsterdam

postbus 104, 4630 AC Hoogerheide

telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341

e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl





Organisatie (aan)sturen

Is dit voor u herkenbaar?:

'U als manager weet wat u wilt, en u heeft dit uw medewerkers nu al ettelijke keren verteld maar het lijkt wel of ze u niet willen begrijpen', kortom ze doen niet wat u zegt.

Uw missie, visie en strategie helder en begrijpbaar voor alle medewerkers! Doe dit met hulp van MD.

In deze praktische training maakt u de vertaalslag en heeft u de juiste instrumenten om uw organisatie de goede kant op te krijgen en houden.



PAST training & coaching

postbus 36321, 1020 MH Amsterdam
postbus 104, 4630 AC Hoogerheide
telefoon: (+) 0031 (0) 65 33 50 341
e-mail: info@pastbv.nl, www.pastbv.nl

